

Двадцать лет назад начала свою работу фирма «Спортэк»



Председатель правления ЧАО
«Спортэк» Валентина Конотопенко

Еще во второй половине шестидесятых в Николаеве появилось оптово-розничное объединение «Спортивары», объединившее магазины Николаева, Очакова, Вознесенска, Первомайска, а затем и Южноукраинска. Его специализация - торговля спортивными товарами и автозапчастями, инвентарем, веломототоварами и товарами сопутствующего ассортимента. Предприятие росло и развивалось, со временем оно сформировало солидную сеть магазинов, мощную складскую базу, построило новое административное здание на ул. Кирова.

Новая эпоха для объединения началась на пороге девяностых. Это было время бурного зарождения украинского предпринимательства, со всеми его характерными проблемами: драконовскими налогами, запутанной и постоянно изменяющейся законодательной базой, пристрастным отношением со стороны чиновников. А еще новая эпоха предприятия не разрывно связана с именем Валентины Конотопенко, которая пришла работать в объединение «Спортивары» еще во второй половине шестидесятых - учеником продавца в магазин автозапчастей на Спасском спуске. Она сделала блестящую карьеру в торговле и, десятилетия спустя, в разгар перестройки, когда уже становилось очевидным, что огромная страна под названием «Советский Союз» движется к развалу, именно ее, Валентину Александровну, назначили руководителем объединения.

24 июня 1994 года первым из николаевских торгов «Спортивары» подали в Фонд коммунального имущества заявку на приватизацию. Так, двадцать лет тому, бывшие «Спортивары», а ныне - частное акционерное общество «Спортэк», отправилось в свободное плаванье в бурные времена.

У ТОРГОВЛИ – ЖЕНСКОЕ ЛИЦО!

Обычно путь к успеху бывает простым только в представлении досужих обывателей. На самом деле все оказывается значительно сложнее. Положение торга в период развода союза и обретения Украиной независимости, было очень тяжелым, выживание казалось для предприятия невероятно сложной задачей.

«В те годы наступала новая эпоха, которая меняла и нашу жизнь, и нас самих», - вспоминает Валентина Конотопенко. Если в прежние времена привыкли к плановому хозяйству, к стабильным договорам, то теперь приходилось переходить к рыночным отношениям, которые несли много нового, неизвестного, даже пугающего, запросто можно было не просто обжечься, а полностью завалить работу, подвести трудовой коллектив.

- Я из людей практических, но упрямых, - признается Валентина Конотопенко. - Для меня главное - выстоять. Меня бьют, а я снова поднимаюсь. Я готова каждому доказать свою правоту. Правда, если сама оказалась не права, всегда готова это признать.

Приходилось вертеться, словно белка в колесе, многому учиться буквально на ходу. Спасал производственный и жизненный опыт, а подчас - просто интуиция.

Новый, 1992 год, начался с обрушения десятилетиями наработанных связей. Помогло выжить то, что «Спортивары» занимали особое место в советской торговле, были обособлены и находились на хозрасчете, т.е., имели определенную адаптацию к рынку. Это помогло выжить, сберечь объединение. Здесь и прежде привыкли самостоятельно находить и покупать товар, реализовывать неливиды, работать по всему союзу. Товар грузили в Среднюю Азию и даже отправляли морем на Камчатку, знали сроки начала и окончания навигации.

Вот почему в николаевских «Спортиварах» проще переступали порог коммерциализации, одними из первых создали арендное предприятие и также в числе первых пошли на приватизацию имущественного комплекса объединения, который до этого строили за счет прибыли как хозрасчетная структура.

Бывало всякое: и потолки в складских помещениях «плакали» после каждого дождя, и оборотных средств в условиях гиперинфляции катастрофически не хватало, а кредиты были чудовищно дороги. Для того, чтобы сберечь трудовой коллектив, здесь пробовали заниматься всем, даже заготовки для гробов на складах хранили и татарбунарские арбузы в Польшу продавали.

Проблемы иной раз возникали «на ровном месте», причем с той стороны, откуда их совсем не ждали. К примеру, еще в 1989 году по решению Николаевского горкома партии и горисполкома на территории объединения на ул. Кирова в полосе отчуждения железной дороги в месте выезда на Баштанское шоссе был открыт автомобильный рынок, помогавший пережить трудные времена переходного периода экономики. И вдруг, в середине девяностых те же городские власти волевым порядком решили его отобрать у предприятия и перенести в другой район Николаева, хотя предприятие имело на размещение рынка законно оформленный земельный отвод. Валентина Конотопенко, как могла, воевала за сохранение рынка. Помогла ей инициативная группа из десятка предпринимателей, которым не по душе было работать на новом рынке и решили вернуться на старое, наработанное место. В те годы Валентина Конотопенко изучала опыт работы, включая мельчайшие нюансы оптово-



Коллектив ЧАО «Спортэк»

различных рынков других городов, таких, например, как одесский «Седьмой километр». Она прорабатывала морскую логистику, чтобы привозить в Николаев импортный товар судами, одной из первых в Николаеве начала устанавливать на рынке такие же контейнеры, как в Одессе. Дело обострилось тем, что в это время шла приватизация нескольких николаевских магазинов бывшего объединения «Спорттовары», которые выкупал «Спортэк», и денег, вырученных от рынка, после того, как его силой закрыли власти, теперь не хватало. Пойдя на риск, она сумела реализовать план приватизации, сохранить часть магазинов.

С Валентиной Александровной недоброжелатели боролись по-всякому, например, писали жалобы во все инстанции - от охраны труда до СБУ. Приходили и через чур «скрутые парни», предлагавшие «поправить вопросы» взамен на долю от доходов предприятия, а то и вовсе желавшие прибрать бизнес к своим рукам. Все они неизменно получали «отворот поворот». Так что бывшие «Спорттовары», а ныне «Спортэк», смогли выжить еще и потому, что коллектив проявил не по-женски недюжинную волю и решительность, сумел отбиться от всех нападок, от прилипал и чужаков, отстоять родное предприятие.

Принимались необходимые решения организационного плана. Сама жизнь заставила найти для предприятия оптимальную форму работы, в том числе с экономической, финансовой и организационно-правовой точки зрения. Конечно, этого можно было бы и не делать, не напрягать мозги и не «изобретать велосипед». Но, к сожалению, законодательство у нас меняется чаще, чем настроение капризной барышни, создавая бизнесу массу дополнительных проблем.

Сегодня ЧАО «Спортэк» работает стablyно, прибыльно. Часть прибыли выплачивается акционерам в качестве дивидендов, а все остальное идет на развитие. Ведь сегодня в сфере торговых услуг царит жесткая конкуренция, поэтому здесь достичь успеха может только тот, кто сумеет найти свою нишу, наработать круг клиентов, предложить им безупречный сервис, обеспечить гарантированный, из года в год расширяющий спрос на услуги. Словом, нужно работать не только на сиюминутную выгоду, но и на будущее. Работать на перспективу нужно сегодня, не проецируя прибыль, а вкладывая ее в развитие предприятия.

ЧАО «Спортэк» полностью сохранило свой профиль деятельности: торговля товарами спортивного назначения, спортивной одеждой и обувью, автотоварами. Выкупив у государства в результате приватизации не лучшего качества помещения, предприятие провело ремонты, расширило торговые площади. Сегодня в активах «Спортэка» - знакомый каждому николаевцу магазин «Дом спорта» в центре Николаева, на углу Советской и Потемкинской, магазин-павильон на рынке «Колос», кафе «Смакота», вместительное административное здание с автосалоном на первом этаже, складская база. Все объекты торговли оборудованы индивидуальным отоплением, обеспечены горячей водой, бытовыми условиями, кондиционированием воздуха, комнатами для приема пищи. Стоит зайти в любой из

этих магазинов, чтобы понять, что такое эталон работы продавца: компетентны, вежливы, доброжелательны, общительны, но не навязчивы. Вас проконсультируют, помогут подобрать нужную покупку и, даже если товара нет в наличии, вам его найдут и доставят в кратчайшие сроки.

Но главный предмет гордости коллектива - это, конечно же, авторынок на ул. Кирова, знакомый всем автолюбителям Николаева и области. Когда-то здесь начинали торговаться с земли, позже появились прилавки, контейнеры, а затем их сменили красивые благоустроенные павильоны. Здесь царит образцовый порядок, проложены все коммуникации, обеспечивается уборка и вывоз мусора, а главное - сохранность товаров. Словом, есть все, что нужно для привлечения покупателей и успешной торговли предпринимателей.

На сегодняшний день это полноценный рынок автозапчастей и автоуслуг. Тут можно приобрести запчасти для легкового и грузового транспорта, мотоциклов, тракторов. Тут выполняют ремонт двигателей и ходовой части, производится шиномонтаж, балансировка, установка стекол, электронной аппаратуры и многое другое.

Отличие этого рынка от других - полное взаимопонимание учредителей и арендаторов. Здесь не бывает скандалов, существует инициативная группа предпринимателей, которая, путем переговоров и достижения обоюдовыгодного компромисса, решает все возникающие вопросы с администрацией. Помимо прочего, это единственный рынок в Николаеве, где с предпринимателями не берут арендную плату на время отпуска. В целом со «Спортэком» связали свою судьбу около 450 предпринимателей.

Как предприятие социально-ответственное, «Спортэк» активно занимается благотворительностью, помогает детям войны, инвалидам, больным. За последнее время также была оказана помощь украинским военным, стоящим на блок-постах в районе Крыма.

Отличает предприятие и высокая корпоративная культура. Здесь вместе отмечают праздники, дни рождения, проводят спартакиады, конкурсы и, что особенно важно, помогают друг другу в трудную минуту.

- Коллектив у нас преимущественно женский, - говорит Валентина Конотопенко. - Мои ближайшие помощники работа-

ют со мной еще со времен «Спорттоваров». Это: главный бухгалтер Раиса Петровна Черненко, председатель профкома Валентина Васильевна Бондарь, председатель наблюдательного совета Людмила Александровна Белобородова, директора наших магазинов Татьяна Владимировна Бровкина, Шарата Сергей Иванович, Герасимович Алия Аркадьевна.

Весь коллектив предприятия ценит своего бессменного директора, понимая, что если бы не она, бывшие «Спорттовары» давно были бы распроданы по частям, а люди остались бы без работы. К счастью, благодаря Валентине Александровне, такого не случилось. «Моя главная награда - стабильно работающее предприятие», - говорит она. Возможно, немного лукавит. Ведь, как и для каждой женщины, главное для нее - ее семья. С будущим мужем они познакомились сорок лет назад, как коллеги работали в одном магазине, и с тех пор вместе идут по жизни. Воспитали сына Дениса, который получил юридическое и экономическое образование. Подрастают две внучки-красавицы - Мария и Арина. Одним словом, крепкая, счастливая семья.

Прошедшие десятилетия показали, что Валентина Конотопенко состоялась и как обычный торговый работник, и как руководитель предприятия, и, наконец, как хранительница семейного очага. К слову, она не забывает и о семьях своих подчиненных, старается помочь, поддержать, когда это нужно, и добрым словом, и материально. Она верит в свой коллектив, коллектив верит ей. А это значит, что ЧАО «Спортэк» не страшны никакие бури и грозы, что несмотря на все трудности, которые сегодня переживает страна, впереди у предприятия большое будущее.

- В преддверии профессионального праздника, от чистого сердца поздравляю всех коллег с праздником - Днем работников торговли, - говорит Валентина Александровна. - Примите по этому случаю самые искренние поздравления и пожелания мира, согласия, процветания, экономической стабильности и благосостояния. Пусть в Ваших семьях всегда царят радость и тепло, любовь и счастье, добро и удача. Успехов, энергии в достижении всех целей и выполнении любых задач! 🎉

ИНТЕРВЬЮ: Станислав Козлов
Фото из личного архива героини публикации

